



るのが9時頃になります。朝早く、トレッキングや氷河スキーに出かけ、昼食後に帰りプール遊びやテニスをして、オープンテラスで生ビールを飲み、7時頃から明るいディナーを2時間から3時間かけゆっくり楽しみ10時頃夕暮とともに町にくり出しディスコなどで楽しめます。一日がこんなに長く遊んでいられるのは日本では考えられませんでした。これは遊びに行っているからかもしれませんが、現地の人にも明るいうちに仕事が終り明るい中で、ゴルフ・テニス・乗馬等を楽しんでいます。日本でも始まれば、少しはサマータイムによる恩恵を受けるのではないのでしょうか。話を本題に戻します。サマータイム制度を早期に導入して、まず省エネを図ることは、導入による省エネ効果は原油換算で約50万キロリットルといわれます。全国の世帯の約一ヵ月分の照明需要に相当すると言われます。もちろん同制度導入に伴うコストも考慮する必要がありますが、今話題の環境問題に対しても廃出するCO2もいくらか少なくなり、エコ問題に対する影響もプラスです。これが一番重要だと思いますが、そして使える明るい時間が延びる分、屋外活動も増加し現在のライフスタイルも更に多様化、楽しみも増えるのではないかと思います。皆さんはどう考えますか？

## 幹事報告

- ソウル龍山RCより、2005-2006年度クラブ事業計画書が届いております。
- ロータリーの友事務所より、全国インターアクトクラブ名簿が届いております。
- 桐生南、桐生西、桐生中央、太田の各RCより週報到着。
- 例会終了後、定例理事会を開催いたしますので、理事・役員の皆様はよろしくお願い致します。

## 委員会報告

### 出席委員会

本日の出席(平成17年8月1日):総員61名・出席43名  
平成17年7月11日例会修正出席率:72.92%

### ニコニコボックス

佐藤富三君…誕生祝、丁度80才に成りました。/前原正一君…誕生祝、79才に成りました。/下山嘉一郎君…誕生祝、75才に成りました。/阿部高久君…蓮さんに変御世話に成りました。元5RC会長・幹事会の納涼会で梅田の緑の中での流しそうめん、満喫しました。/藤井征夫君…坪井良廣さん、8月22日の納涼会に出席出来ず残念です。/蓮直孝君…5日前、桐信納涼会に買った金魚2匹を知り合いの天水樋に引き取って貰いました。/下山嘉一郎君…乾杯の音頭をとらせて頂きます/蓮直孝君…卓話をさせて頂きます/塚越紀隆君…写真を戴きました/川村隆君…蓮直孝会員の卓話を聞けるので

### 川村隆会員より

#### 桐生RCゴルフ初級講座の御案内

皆様に於かれましては、公私共にお忙しい日々と存じます。そんな中、ゴルフを偶にするが基本をもう一度お習いしたい、この機会にゴルフの練習癖を付けたいと御思いの会員、御家族の方々を対象にゴルフ初級講座を開催致します。講師は川島康雄会員に御願ひ致しました。皆様の振るっての御参加を御待ち致しております。

日程:9月14日(水) 午後7時~午後8時半

以後 毎週水曜日午後7時~午後8時半

合計10回

会費:3000円 但し、練習場代(玉代等)は各自負担

場所:KRゴルフセンター

桐生市菱町1-1061 Tel 0277-47-5155

## 卓話



### 「会員増強及び拡大月間にちなんで」

会員増強委員長  
蓮直孝君

会員増強に関する課題と方策

#### 一、桐生RCの現状

1. 現在の正会員数 61人 (2005年7月1日現在)
2. 平均年齢 58歳 (2005年7月1日現在)
3. 平均出席率 77.43% (2004年7月1日~2005年6月30日)

#### 二、現在の問題点

##### 1. 経済的不況のシワよせ

###### ①会費等の問題

###### ②雰囲気の問題

#### 2. 桐生広域圏に5つのクラブが有り乱立気味

###### ①各RCの取り合い

###### ②合同への意見交換

#### 3. 時間的な問題

###### ①医院等では診療時間が12時を越える場合も有る

###### ②商店等の従業員削減による交代用員の不足

###### ③会社の遠方への移転等による時間的余裕の不足

###### ④月曜の昼という理由に依る会議や出張の問題

#### 4. 高齢会員と若い会員との対話の不足

#### 5. 入会後のケア不足による退会

#### 三、方策

##### 1. 新人会員の確保 (女性会員の入会奨励・複数)

##### 2. 退会防止

##### [参考意見]

##### 7月17日 RI2560地区会員増強セミナーにて

・曾我ガバナー…クラブの体質を強化することが会員の増強につながる。

・森ガバナー補佐…Q.ロータリーに入って何かメリットが有るか?

A.色々な意見や見識を持っている人が居ますので、自分の方から積極的に話しかけたり付き合っってメリットを探して下さい。

#### 四、入会への勧誘

##### 1. 各会員が最低1人新入会員候補を推薦する

2. 被推薦の多い人をピックアップし、委員会として働きかけ、各会員にフィードバックし各方面から働きかける

##### 3. できるだけ入会を一緒にする

#### 五、入会後のケア

1. 推薦者が一年間は付くようにして、以後も積極的に誘いかける

2. 委員会(家庭集会)を多くし、機会を増やす

3. 夜間例会を増やして、例会後の楽しみを強調する

4. S.A.A. や親睦活動委員会を中心に、何か理由をつけては飲み会を設営して知り合いを多くする

5. 趣味の会をつくる